

営業フレーズを考えましょう！

法人名	社会福祉法人開拓	氏名	二尾明美
-----	----------	----	------

こんな方におススメ！ 【誰に】	Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度 <ul style="list-style-type: none"> • 趣味や毎日の楽しみを見つけたい • 入居しているので何をしたらいいかわからない • スタッフや入居者同士のコミュニケーションが少ない
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！） <ul style="list-style-type: none"> • 気楽にクラブ活動
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度 <ul style="list-style-type: none"> • 他者とのコミュニケーションで生活の質の向上が期待できる • 脳の活性化と認知症の予防につながる • 身体を動かすことで、身体機能の維持や向上につながる
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？ <ul style="list-style-type: none"> • 生きがい、楽しみを見つけ、充実した生活を送れる

グループのメンバーからのフィードバック

自施設では、これといった強みがなく、今後取り入れていきたい事として考えました。

入居者様にアンケートをとったらどうか

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。

営業フレーズを考えましょう！

<p>こんな方におススメ！ 【誰に】</p>	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 足腰が弱って外出が億劫になってきた ● でも、家族に迷惑をかけたくない・・・ ● 本当は旅行に行きたい・・・
<p>今回提案するのはこんなサービスです 【何を】</p>	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>スターデイサービスの「ラクラク歩行強化プログラム」</p>
<p>このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】</p>	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 辛い！心地よくストレッチできる ● 歩行状態を専用機器が分析！効果的なりハビリができる！ 9割の利用者が、2か月で10%数値が上昇！ ● ジムのようなオシャレな空間で楽しく運動できる
<p>こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】</p>	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>家族と温泉旅行も夢ではありません！</p>