

営業フレーズを考えましょう！

法人名	BodyPioneer 株式会社	氏名	高上裕輝
-----	------------------	----	------

こんな方におススメ！ 【誰に】	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> • 病院のリハビリ室と同じ様にリハビリをしたい • 半日型は慌ただし、1日ゆっくりと運動したい • また外に安全に出歩けるようになりたい
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>個別性の高いリハビリメニューをPTが提供します！</p>
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> • 1日、個人のペース（身体機能）に合わせたリハビリが出来る • 生活におけるしたいやりたいを実現できます
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>他者支援なく自立した生活を継続して行うことが出来る</p>

グループのメンバーからのフィードバック

<ul style="list-style-type: none"> • したいやりたいを実現できるは良いフレーズ • 病院からのサマリーがもらえないことも多いがしっかりと連携しているのは良い • 1日を通してその人にあたりリハビリメニューを提示できるのは良い

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。