

営業フレーズを考えましょう！

法人名	笑顔いちばん 鶴沼店	氏名	坂本 匠
-----	------------	----	------

こんな方におススメ！ 【誰に】	Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう※3～5個程度 下肢筋力をつけたいあなたに マッサージが必要な方 体力をつけたい方 楽しんでリハビリしたいあなたにぜひおすすめ！
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！） 在宅が出来る個別リハ 自宅でも出来るリハの提供
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度 マッサージをする事で下肢の可動域が広がります。 痛みも軽減され身体が軽くなります。 痛い所を診てもらい痛い所へのマッサージが受けられる 目標に向かってリハビリをサポート
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？ 歩行が安定し楽しい旅行や、散歩が実現できるようになる

グループのメンバーからのフィードバック

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。

営業フレーズを考えましょう！

<p>こんな方におススメ！ 【誰に】</p>	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 足腰が弱って外出が億劫になってきた ● でも、家族に迷惑をかけたくない・・・ ● 本当は旅行に行きたい・・・
<p>今回提案するのはこんなサービスです 【何を】</p>	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>スターデイサービスの「ラクラク歩行強化プログラム」</p>
<p>このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】</p>	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 辛い！心地よくストレッチできる ● 歩行状態を専用機器が分析！効果的なりハビリができる！ 9割の利用者が、2か月で10%数値が上昇！ ● ジムのようなオシャレな空間で楽しく運動できる
<p>こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】</p>	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>家族と温泉旅行も夢ではありません！</p>