

## 営業フレーズを考えましょう！

法人名	株式会社つるかめ	氏名	今野美香
-----	----------	----	------

こんな方におススメ！ 【誰に】	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・在宅生活を続けたい ・けど、家族の手を借りて生活する事が多くなって迷惑を掛けたくない</li> <li>・認知症の進行や介護の負担が進んでいる</li> <li>・けど、施設には入れたくない、でもずっと介護を続けるのも大変</li> <li>・泊まっている時のデイサービスと同じように運動がしたい</li> </ul>
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>「リハビリ合宿！！」運動のできるショートステイ</p>
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・before、after の動画を撮影！身体状況の向上を実感できる</li> <li>・専門職が個別のリハビリメニューを作成</li> <li>・合宿毎、体力測定を実施</li> </ul>
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ショートステイ利用が楽しみになる（居場所ができる）</li> <li>・出来ている事を続けていける！ ・出来ない事ができるようになる！</li> <li>・いつまでも在宅生活を続けられる！</li> </ul>

グループのメンバーからのフィードバック

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。

## 営業フレーズを考えましょう！

<p>こんな方におススメ！ 【誰に】</p>	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 足腰が弱って外出が億劫になってきた</li> <li>● でも、家族に迷惑をかけたくない・・・</li> <li>● 本当は旅行に行きたい・・・</li> </ul>
<p>今回提案するのはこんなサービスです 【何を】</p>	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>スターデイサービスの「ラクラク歩行強化プログラム」</p>
<p>このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】</p>	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 辛い！心地よくストレッチできる</li> <li>● 歩行状態を専用機器が分析！効果的なりハビリができる！ 9割の利用者が、2か月で10%数値が上昇！</li> <li>● ジムのようなオシャレな空間で楽しく運動できる</li> </ul>
<p>こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】</p>	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>家族と温泉旅行も夢ではありません！</p>