

営業フレーズを考えましょう！

法人名	あけぼの会	氏名	伊藤 恵
-----	-------	----	------

こんな方におススメ！ 【誰に】	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> • 気を付けているけど自宅で転びそうになる • 移動は家の中は大丈夫だけど、屋外に行くのが怖い、億劫 • 運動をしたいけど、自宅で1人だとやる気が起きない
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <ul style="list-style-type: none"> • なごみのみんなと一緒に楽しく運動をしましょう！ リハビリ専門職がいるなごみ横手で皆さんの夢をかなえましょう！
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> • リハビリ専門職が中心になり、個々の目標に合わせた個別訓練メニューを考案し、実施します。 • 同じ夢を持つ方と一緒に夢に向かって運動をしていく。 • マシンの種類も豊富で、全身を鍛えられる。
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <ul style="list-style-type: none"> • 住み慣れた横手で長く暮らせます。 • 買い物、旅行、畑など屋外の活動に挑戦できます。

グループのメンバーからのフィードバック

<ul style="list-style-type: none"> • 介護職でも同じ効果が得られますよ。

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。

営業フレーズを考えましょう！

<p>こんな方におススメ！ 【誰に】</p>	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 足腰が弱って外出が億劫になってきた ● でも、家族に迷惑をかけたくない・・・ ● 本当は旅行に行きたい・・・
<p>今回提案するのはこんなサービスです 【何を】</p>	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>スターデイサービスの「ラクラク歩行強化プログラム」</p>
<p>このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】</p>	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 辛い！心地よくストレッチできる ● 歩行状態を専用機器が分析！効果的なりハビリができる！ 9割の利用者が、2か月で10%数値が上昇！ ● ジムのようなオシャレな空間で楽しく運動できる
<p>こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】</p>	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>家族と温泉旅行も夢ではありません！</p>