

営業フレーズを考えましょう！

法人名	エルダーテイメントジャパン	氏名	内藤 大智
-----	---------------	----	-------

こんな方におススメ！ 【誰に】	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> 筋力低下や認知機能の低下で外出が不安になってきた方！ 買い物や旅行に行きたいけれど、自身がない方
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>「旅行に行けるカラダをつくろう！」</p> <p>スタッフと一緒にリハビリや歩行訓練、買い物、旅行に行きましょう！ 旅行介助士の資格を持っているスタッフが多くいます</p>
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> 個別のリハビリや様々な運動機器で筋力向上 旅行での動作を想定した屋内歩行訓練、スタッフと一緒に屋外歩行訓練をして、歩行訓練、外出する自信をつける！ 実際にスタッフと一緒に買い物や旅行（年2回）に行き、体験する！ 多彩なレクリエーションで日常生活動作を楽しく訓練！
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>スタッフと一緒に買い物や旅行に行き、自信がつく！ 自信がついたら家族やお友達と買い物や旅行に行ける！</p> <p>実際に行った方で旅行に行けた！と自信がついたとの声が多くあります！</p>

グループのメンバーからのフィードバック

<p>旅行に年2回行けているのは強みになる 目標が明確で、リハビリなどにも取り組みやすい。モチベーションがあがる。</p>

6月14日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。

営業フレーズを考えましょう！

<p>こんな方におススメ！ 【誰に】</p>	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 足腰が弱って外出が億劫になってきた ● でも、家族に迷惑をかけたくない・・・ ● 本当は旅行に行きたい・・・
<p>今回提案するのはこんなサービスです 【何を】</p>	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！）</p> <p>スターデイサービスの「ラクラク歩行強化プログラム」</p>
<p>このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】</p>	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 辛い！心地よくストレッチできる ● 歩行状態を専用機器が分析！効果的なりハビリができる！ 9割の利用者が、2か月で10%数値が上昇！ ● ジムのようなオシャレな空間で楽しく運動できる
<p>こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】</p>	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <p>家族と温泉旅行も夢ではありません！</p>