

営業フレーズを考えましょう！

法人名	社会福祉法人永寿荘 ケアプランセンター扇の森	氏名	岡田 康志
-----	---------------------------	----	-------

こんな方におススメ！ 【誰に】	<p>Problem（問題提起）と Agitation（あぶりだし）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ●これからも住み慣れた自宅で生活していきたい ●でも今度入院する事になって不安… ●家族に心配はかけたくないけどいつでも相談できる場所が欲しい
今回提案するのはこんなサービスです 【何を】	<p>一番の売りとなるサービス名（ネーミングも大事！） 「病院と連携実績豊富！24時間相談できるまちの相談窓口」</p>
このサービスにはこんなメリットがあります 【何を】	<p>Solution（解決策の提示と理論付け）を箇条書きにしましょう ※3～5個程度</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 平均月2回以上の病院との入退院時の連携実績 ● 地域の中でも高水準な在籍人数、拠点5人以上のケアマネジャー 法人全体では16名以上が在籍している手厚い体制 ● しかも365日24時間の対応可能な相談窓口を開設
こんな魅力的な未来を実現します！ 【何を】	<p>そのサービスを利用したら、どんな魅力的な未来を実現できますか？</p> <ul style="list-style-type: none"> ●もし入院退院をしても安心して自宅での生活を続けられるよう支援します！

6月24日（金）までに会員専用サイトにアップロードしてください。